

Nico van
Gijsen



Raad met jou rande

Versekerings kan soms maar lekker ongeskik raak. Veral met ongeskiktheidsdekking.

Jy kan dink jy is verseker. Jy kan betaal vir die versekering. Maar as dit by die uitbetaalings kom, kan jy waarlik betueterd daarvan afkom.

Ongeskiktheidsdekking is een van daardie polisvoordele wat byna as 'n logiese byvoordeel bygevoeg word wanneer daar versekering uitgeneem word as deel van mense se finansiële risikobeplanning. So of dit daar hoort.

En dis reg, dit behoort minstens oorweeg te word.

Hierna is almal tevrede. Die kliënt het dekking teen onder meer ongeskiktheid.

Die versekerer kry sy premies. En die makelaar het sy kommissie.

Wat baie mense nie weet nie, is dat ongeskiktheidsversekering meer slaggtate het as 'n teepad in die Vrystaat.

Kom ons trek die lotjie uitmekaar.

Jy kan oorverseker wees

'n Leser laat weet die week dat 'n oudkollega 'n siekte opgedoen het wat hom onvermoënd maak om te werk. Dit is permanent. Hy is dus ongeskik vir werk.

Hy is verseker by 'n bekende versekerer teen ongeskiktheid (ek los die naam, want ek is 'n finansiële beplanner wat kontrakte het met van sy konkurrente en om etiese redes vermy ek 'n potensiele belangebotsing).

Die versekerer erken hy is ongeskik.

Die versekerer erken hy is verseker daarteen. Maar die versekerer betaal nie uit nie.

Hoekom nie? Hy is oorverseker.

Wat presies is dit?

Kom ons gee nou eers 'n stap terug.

Die doel met ongeskiktheidsversekering is om vir jou geld beskikbaar te maak, sou jy weens die een of ander gebeurtenis, hetsy deur 'n ongeluk of die gevolge van 'n siekte, nie meer in staat wees om te werk en 'n inkomste te verdien nie. Anders gestel, dit beskerm jou verdienvermoë.

Of my eie siening daarvan, dit is deel van aftredebeplanning. As jy nie werk nie, kan jy nie geld bymeekaarmaak vir aftrede nie. Daarom ongeskiktheidsdekking, wat geld beskikbaar sal stel wanneer jyself nie kan nie. Eenvoudig.

Dit is baie kortliks gestel, want daar is vreeslik baie permutasies, en ja, ook oefies (ons weet almal wie die versekerers is wat uitblink met laasgenoemde). Daar is twee tipes ongeskiktheidsvoordele. Die een betaal 'n kontantbedrag by permanente ongeskiktheid. Die ander betaal 'n maandelikse inkomste vir solank jy ongeskik is vir werk, ook genoem inkomste-versekering.

Die tweede belangrike punt om in ag te neem, is waarvoor jy eintlik die versekering uitneem. Jy kan ongeskik wees om jou eie werk te kan doen, om jou eie werk of soortgelyke werk te kan doen of om enige werk te kan doen.

Daar is ander definisies ook. Ongeskiktheid is nie sommer net ongeskiktheid nie. Maak seker wat jy koop.

Dis jou finansiële beplanner se werk

Nou terug by ons leser en haar oudkollega.



Só werk dit as jy nie meer kan nie

Inkomstedekking – loop lig vir al die vangplekke

Nico gesels aftrede-geldsake in Pretoria

'n Huisie by die see? 'n Kothuis in jou kinders se tuin? 'n Aftree-oord?

Verblyf ná aftrede is onder die kwessies wat Riana de Lange, senior sakeverlagger, en Nico van Gijsen by die Everest Wealth Lewe Plus Ekspo in samewerking met *Rapport*, *Beeld* en *Netwerk24* sal bespreek.

Nico en Riana is op Sondag 11 Junie om 14:00 op die verhoog by The Maslow, Time Square, in Pretoria. Hulle sal na 'n verskeidenheid sleutelkwessies kyk en oor die foute gesels wat mense geneig is om te maak.

Dit geld ook mediese koste as mens ouer raak en hoe om onder meer te beplan vir 'n gade wat versorging nodig het, terwyl die ander nog onafhanklik is.

Inge Kühne, *Rapport* se redakteur, gesels

om 12:00 ook hier met Tim du Plessis, oudredakteur van *Rapport*, en Ryk van Niekerk, aanbieder van *RSG Geldsake*, oor die land se politiek en ekonomie.

Op Saterdag 10 Junie lei Barnard Beukman, *Beeld* se redakteur, en Henriëtte Loubser, hoofredakteur van *Netwerk24*, gesprekke oor onder meer finansiële beplanning, mediese fondse en 'n gesonde leefstyl.

Bespreek jou kaartjie by www.tixsa.co.za, stuur 'n e-pos na tanya.schoeman@media24.com of bel Tanya tydens kantoorure by 011 713 9276.

Stuur gerus vooraf jou vrae vir Nico na liezel.delange@rapport.co.za.

Bespreek jou kaartjie by www.tixsa.co.za, stuur 'n e-pos na tanya.schoeman@media24.com of bel Tanya tydens kantoorure by 011 713 9276.

werknemervoordele en omdat hierdie (werknemer-) versekering reeds 75% van sy inkomste aan hom uitbetaal, weier die versekerer nou om uit te betaal.

Die algemene argument in die bedryf is teen oorversekering vir ongeskiktheid uit vrees dat mense hulself kan beseer, of ongeskik maak vir werk net om polisuitbetalings te kry. Dit gebeur, glo my.

Maar, en hier lê my probleem en my waarskuwing aan lesers vandag.

Nee, ek het nie 'n waarskuwing aan lesers nie. Dis nie kliënte se skuld nie. Behalwe dalk om jou finansiële raadgewer, of makelaar, reg te kies. Iemand met die nodige professionele kwalifikasies. Iemand wat nie net ingestel is op sy of haar kommissie nie.

Want hoe op dees aarde kan daar van kliënte verwag word om dinge te verstaan, laat staan nog om uit te kyk daarvoor, soos maksimum toelaatbare versekeringsbedrae en definisies vir ongeskiktheid?

Dit is reg vir mense om adisioneel voorsiening te maak. Werknemervoordele, ingesluit voorsiening vir aftrede, is eenvoudig nie genoeg nie. Dit help, maar dit kan nie die geheel van jou finansiële beplanning wees nie.

Maar tog sekerlik is dit nie onbillik nie om te verwag dat jou "raadgewer" die kennis sal hê om jou werklik van raad te bedien, eerder as om net 'n produk te kom smous.

Tog sekerlik rus daar 'n verpligting op die versekerer, voor hy jou premies vat, om seker te maak dat jy nie oorverseker is nie, spesifiek oorverseker is teen ongeskiktheid, juis oor die doolhof van definisies en perke op versekeringsbedrae.

In 'n goeie finansiële beplanning deur iemand wat nie net ingestel is op produksmouery nie, sal alle produkte, ongeskiktheid, lewensdekking, aftreevoorsiening, ensovoorts in ag geneem word. Dit is wat 'n opgeleide finansiële beplanner vir jou behoort te doen. En dan vir jou raad gee oor die pad vorentoe.

Alles dit gesê, meen ek ons is terug by die finansiële raadgewer of makelaar, wat na my mening nie sy of haar werk gedoen het nie.

Ek sou die makelaar opskroef. Vergeet van die ombud. Gaan sien jou prokureur.

■ **Nico van Gijsen, 'n gesertifiseerde finansiële beplanner en belastingpraktisyn, is besturende direkteur van Finlac en 'n lid van Fisa. Lesers kan navrae aan hom stuur deur te skryf aan nico@finlac.com.**